

Programa de Partners



Crecer juntos.

Súmate a nuestro programa de partners y acelera el crecimiento de tu compañía al tiempo que ofreces a tu cliente una de las soluciones más innovadoras del mercado de Gestión de Contenidos Empresariales.





¿Por qué sumarte al programa de partners?

Razones para convertirte en Partner



Ingresos recurrentes

Mientras tus clientes usen Athento, disfrutarás de ingresos recurrentes.



Crecimiento asegurado

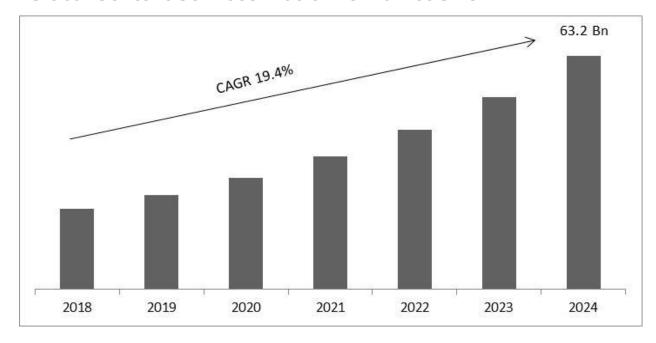
El mercado de los Contenidos Digitales es un mercado maduro, de crecimiento sostenido. Siempre habrá una empresa necesitando gestionar sus contenidos digitales.



Un producto para enamorarse

Con Athento podrás ofrecer valor a tus clientes, transformando sus procesos en unas pocas semanas y siempre con funcionalidad nueva que enseñar

Global Content Services Platforms Market Size



KBV Research.

Global Content Services Platforms Market By Component (Solution, Services), Organization Size (Large Enterprises, Small & Medium-Sized Enterprises), Deployment Mode (On Premise, Cloud), End User (BFSI, Healthcare & Life Sciences, Energy & Utilities, Education & Legal, Telecom & IT, Government & Public Sector),

Ingresos Recurrentes con Athento





Un producto para enamorarse

Razones para hacerse partner



Autonomía e Independencia.

Configura Athento tú mismo y adáptalo a las necesidades reales de tus clientes.

Evolución constante

Disfruta de nuevas funcionalidades y mantente relevante para tus clientes. ¡Funcionalidad nueva cada mes!

Precio competitivo

Un precio justo, mucho valor y la capacidad de abrir cuentas de diverso tamaño.

Todo en uno

Athento cubre el ciclo completo de los contenidos digitales: generación, captura, distribución, aprobación, firma, almacenamiento, retención, publicación y más.



PVP de Athento

PV al Partner

-15%

15%

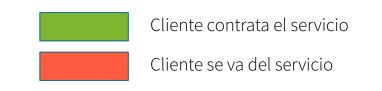
PV del Partner a su cliente

Los descuentos sobre precios de venta solo aplican sobre conceptos BAU:

- Cuotas del cloud
- Pluses de soporte
- Extras (usuarios extras, almacenamiento extra, llamadas API extras, etc)
- Upgrades

Valor añadido del partner





	MES 1	MES 2	MES 3	MES 4	MES N
CLIENTE 1	197,67€	197,67€	197,67€	197,67€	197,67€
CLIENTE 2		197,67€	197,67€	197,67€	
CLIENTE 3			197,67€	197,67€	197,67€
CLIENTE 4			197,67€	197,67€	197,67€
INGRESOS PARTNER	197,67€	395,34€	780,68€	780,68€	593,01€
ACUMULADO	197,67€	593,01€	1373,69€	2154,37€	



Los números anteriores no incluyen los ingresos del partner por servicios adicionales

Consultoría

como:

- Configuración
- Acompañamiento
- Gestión de proyecto
- Soporte
- Y otros servicios asociados con los que el partner puede ofrecer valor al cliente.



Contratar al menos la versión más pequeña del producto por un año. Athento Plus (15 users x 1 año) = 2158,20€

Instancia dedicada x 1 año = 2000,00€

TOTAL INVERSIÓN ANUAL 4158,20€



1. En un plazo de **6 meses, te pedimos al menos una oportunidad sólida** en la que podamos empezar a trabajar desde el primer momento.

2. Y en segundo lugar, te pedimos que inviertas el tiempo y las personas necesarias en formación sobre el producto.

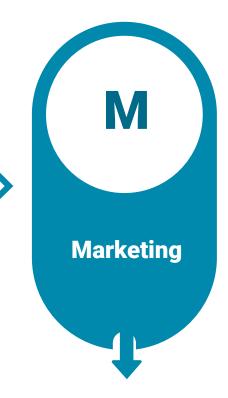


¿Qué obtienes con el partnership?

Te ayudamos a vender



Full acceso a nuestros cursos de formación. Formación online y flexible, que tu equipo puede compatibilizar con sus funciones.



Acceso a material comercial, demostraciones, financiación compartida de eventos. Elaboración coordinada de nuevo material.



Soporte técnico y comercial para atender a tus prospectos y clientes.



Athento premia los partners más implicados asignándoles oportunidades comerciales que recibamos de su región.



Europa



Publicidad - España

Cliente desde 2015. Más de 10 millones de documentos almacenados en Athento y más de 16 aplicaciones de negocio integradas con Athento.







INTRUM intrum

Financiero - Europa

Cliente desde 2016. 6 países del grupo gestionan sus documentos con Athento. 90 millones de documentos en Athento.







FERROVIAL ferrovial

Construcción - España

Más de 1M de records gestionados con Athento. La documentación de todo el grupo se apoya en el gestor documental.









Otros clientes trabajando con la plataforma



Cliente desde 2020. Utilizarán Athento para la gestión de expedientes legales inmobiliarios asociados a los franquiciados..









Inmobiliario - España

Cliente desde 2020. Utilizarán Athento para su registro de entrada y gestión de documentación asociada a promociones.











Construcción - España

Más de 300K expedientes legales gestionados con Athento desde 2015









España y LATAM





Seguros - España

Cliente desde 2018. Digitalización de expedientes de operaciones sobre pólizas (altas, modificaciones, rescates, traspasos, etc.) para consulta en digital y auditoría.











Seguros- Guatemala

Cliente desde 2014. Implantación del gestor documental. Cliente completamente autónomo. Ha integrado sus herramientas de negocio y usa Athento como repositorio.











Seguros - España

Cliente desde 2018. Usa Athento como repositorio. Aegon ha migrados sus documentos a Athento desde SharePoint.









América Latina





Seguros - Colombia

Cliente desde 2017. 1200 usuarios, más de 20 procesos implementados en Athento y 10M de documentos.











Seguros-Argentina

Cliente desde 2019. Ha implementado en Athento la recepción y gestión de facturas. Centralizó en Athento la recepción y distribución de toda su correspondencia, integrado con su Core de negocio.











Seguros - Argentina

Cliente desde 2018. Más de 70 millones de documentos migrados a Athento.

Procesos de Siniestros, Juicios,

Comisiones, Facturas, Recepción y distribución de toda su correspondencia.









América Latina





Proyectos-Panamá

2.5M de documentos de proyectos y 200 usuarios trabajan con nuestro gestor documental.







G4S



Seguridad - Perú

La documentación de trabajadores de esta empresa de seguridad, se gestiona con Athento desde 2017.







ENDE



Energía - Bolivia

Esta empresa pública de electricidad boliviana, también gestiona sus documentos con Athento.









América Latina





Banca - Colombia

Cliente desde 2019, más de 2000 usuarios, procesos de onboarding, expediente cliente y recepción a aprobación de transacciones de moneda extranjera. Migración de 7 millones de documentos de fusión con Citibank.











Laboratorios - Región Andina

Cliente desde 2019. Varios países del grupo gestionan la documentación de calidad de productos con Athento









Automóviles - Colombia

Cliente desde 2019. Gestiona los proveedores y su documentación con Athento.









América Latina



Seguros - Colombia

Cliente desde 2020. Gestiona la correspondencia de entrada y salida de las 14 compañías del Grupo, así como sus procesos de Compliance, Embargos, Impuestos, entre otros.











Energía - Colombia

Cliente desde 2020. Usa Athento para gestionar sus procesos de creación de proveedores, contratos, facturas y auditoría interna con Athento.











Banca - Colombia

Cliente desde 2021. Usuarios externos solicitan validación de garantías, estas son radicadas y gestionadas en Athento.









América Latina





Industria - Argentina

Cliente desde 2021. Empresa líder en la fabricación, comercialización y distribución de electrodomésticos. Exporta a más de 70 países. Utiliza Athento para auditoria de productos.







SUIZO



Farma - Argentina

Cliente desde 2021. Con +1600 trabajadores y 13 centros logísticos, esta empresa ha automatizado la gestión de facturas de proveedores con Athento.











Servicios Públicos - España

Cliente desde 2017. La empresa municipal de aguas de Málaga, gestiona con Athento múltiples procesos: firma digital de docs,









Gracias

sales@athento.com









Parque Tecnológico de Andalucía Calle Steven Jobs 2, Oficina 4, Edificio Promálaga Excelencia 29590 Málaga (España) +34 952 028 873







