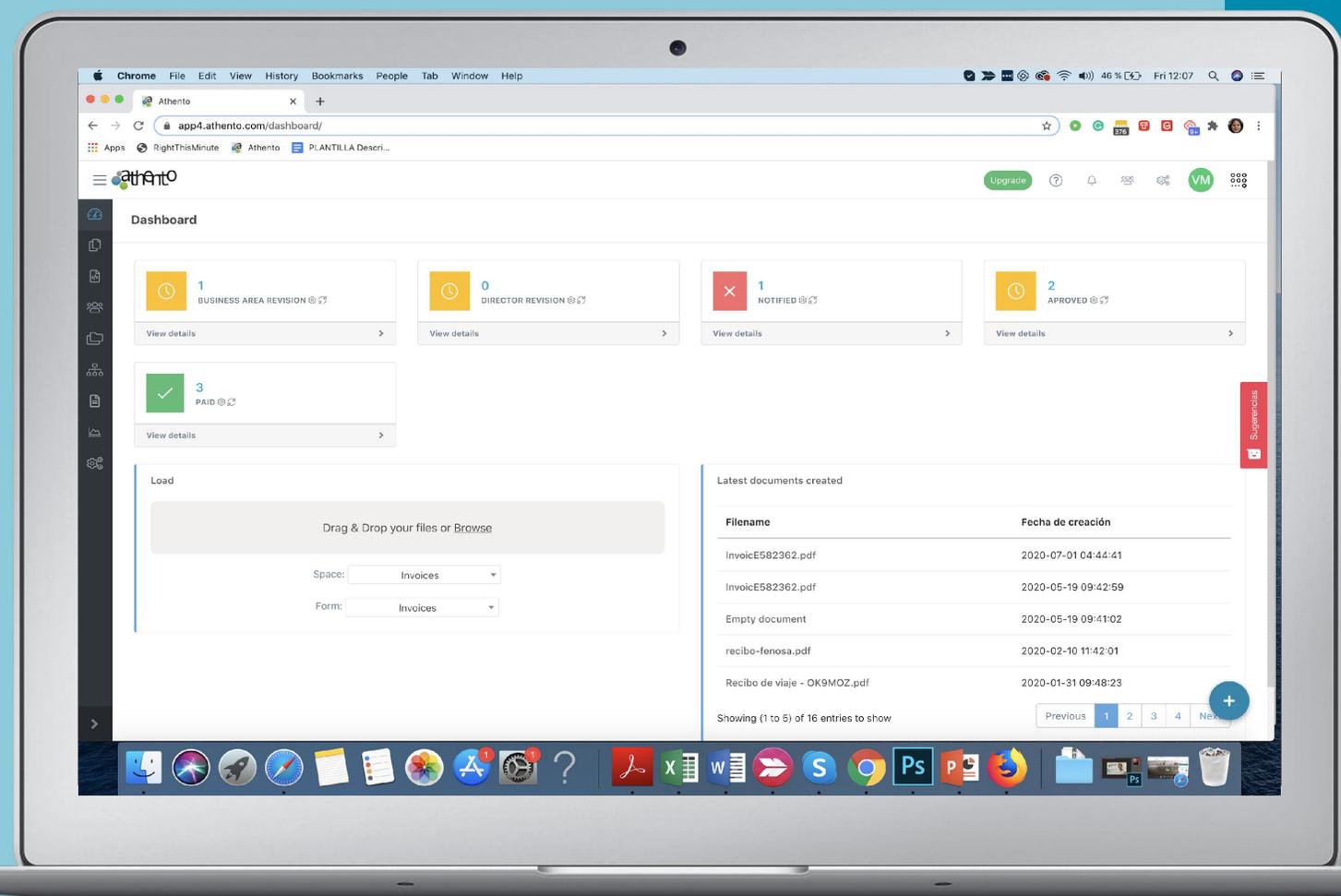


# Programa de Partners



SHOWROOM 2024



# Programa de partners

Crece con Athento

## Crecer juntos.

Súmate a nuestro programa de partners y acelera el crecimiento de tu compañía al tiempo que ofreces a tu cliente una de las soluciones más innovadoras del mercado de Gestión de Contenidos Empresariales.





# ¿Por qué sumarte al programa de partners?

Razones para convertirte en Partner



## Ingresos recurrentes

Mientras tus clientes usen Athento, disfrutarás de ingresos recurrentes.



## Crecimiento asegurado

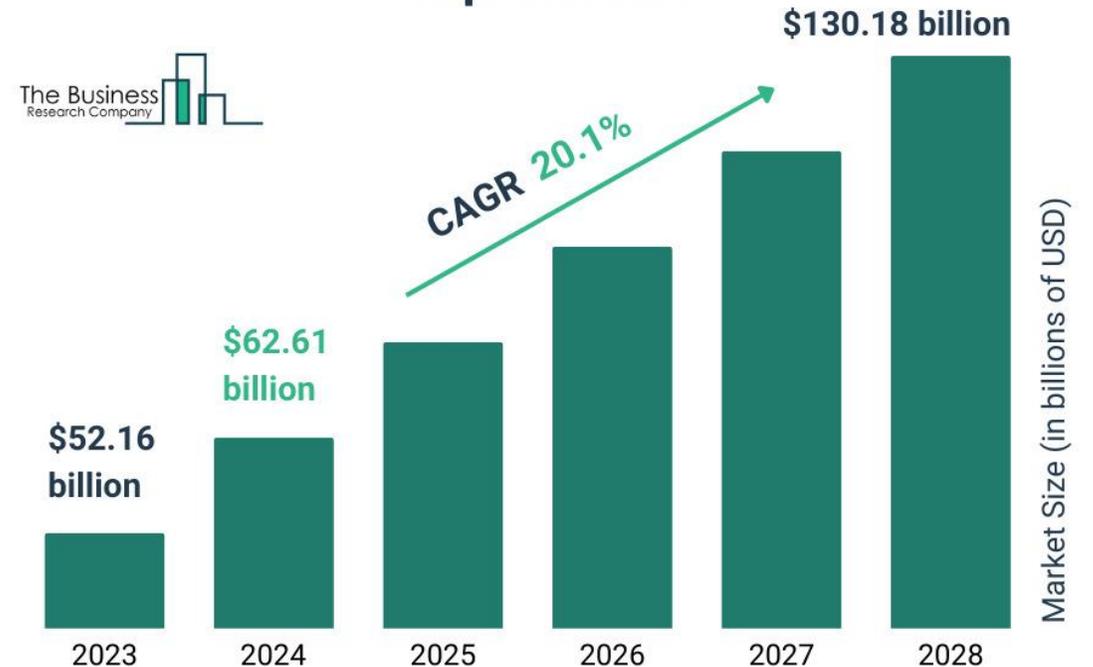
El mercado de los Contenidos Digitales es un mercado maduro, de crecimiento sostenido. Siempre habrá una empresa necesitando gestionar sus contenidos digitales.



## Un producto para enamorarse

Con Athento puedes ofrecer valor a tus clientes, transformando sus procesos en unas pocas semanas y siempre con funcionalidad nueva que enseñar.

## Content Services Platforms Global Market Report 2024



# Athento - YSEngineers, S.L.

Customer Lifetime Value



De media, un cliente de Athento tiene un un LTV de 144K. Eso para el partner significa 7 años de media de ingresos recurrentes que suman cerca de 13K por cliente + el valor agregado que ofrezca (servicios profesionales, soporte, etc.)



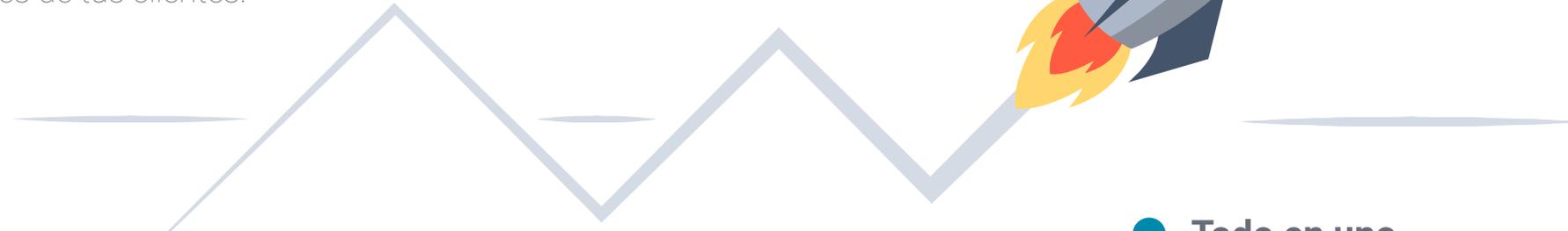
# Un producto para enamorarse

Razones para hacerse partner



- **Autonomía e Independencia.**

Configura Athento tú mismo y adáptalo a las necesidades reales de tus clientes.



- **Evolución constante**

Disfruta de nuevas funcionalidades y mantente relevante para tus clientes. ¡Funcionalidad nueva cada mes!

- **Precio competitivo**

Un precio justo, mucho valor y la capacidad de abrir cuentas de diverso tamaño.

- **Todo en uno**

Athento cubre el ciclo completo de los contenidos digitales: generación, captura, distribución, aprobación, firma, almacenamiento, retención, publicación y más.



# ¿Cómo funciona el partnership?

Cómo generan ingresos nuestros partners

**PVP de Athento**

**PV al Partner**

**-15%**

**PV del Partner a su cliente**

**15%**

Los descuentos sobre precios de venta solo aplican sobre conceptos BAU:

- Cuotas del cloud
- Pluses de soporte
- Extras (usuarios extras, almacenamiento extra, llamadas API extras, etc)
- Upgrades

Valor  
añadido  
del partner



# Simulación ingreso por márgenes

Ingresos del partner

En la siguiente tabla puede ver una simulación de ingresos en 7 años:

- Vendiendo un **plan Company** (el mismo para todos los clientes) 20.6K PVP
- Vendiendo **sólo 2 clientes por año**
- Con algunas **bajas en el año 6 y 7**
- **Ingreso sólo por márgenes de venta** (15% primer año y 9% años siguientes)



# Ingresos pasivos recurrentes

Cómo generan ingresos nuestros partners



Cliente contrata el servicio



Cliente se va del servicio

	AÑO 1	AÑO 2	AÑO 3	AÑO 4	AÑO 5	AÑO 6	AÑO 7
CLIENTE 1	€3,099.24	€1,859.54	€1,859.54	€1,859.54	€1,859.54	€1,859.54	€1,859.54
CLIENTE 2	€3,099.24	€1,859.54	€1,859.54	€1,859.54	€1,859.54	€1,859.54	
CLIENTE 3		€3,099.24	€1,859.54	€1,859.54	€1,859.54		
CLIENTE 4		€3,099.24	€1,859.54	€1,859.54	€1,859.54	€1,859.54	€1,859.54
CLIENTE 5			€3,099.24	€1,859.54	€1,859.54	€1,859.54	€1,859.54
CLIENTE 6			€3,099.24	€1,859.54	€1,859.54	€1,859.54	
CLIENTE 7				€3,099.24	€1,859.54	€1,859.54	€1,859.54
CLIENTE 8				€3,099.24	€1,859.54	€1,859.54	€1,859.54
CLIENTE 9					€3,099.24	€1,859.54	€1,859.54
CLIENTE 10					€3,099.24	€1,859.54	€1,859.54
CLIENTE 11						€3,099.24	€1,859.54
CLIENTE 12						€3,099.24	€1,859.54
CLIENTE 13							€3,099.24
CLIENTE 14							€3,099.24
<b>MARGEN ANUAL</b>	<b>€6,198.48</b>	<b>€9,917.57</b>	<b>€13,636.66</b>	<b>€17,355.74</b>	<b>€21,074.83</b>	<b>€22,934.38</b>	<b>€22,934.38</b>
<b><u>ACUMULADO INGRESOS PASIVOS</u></b>	<b>€6,198.48</b>	<b>€16,116.05</b>	<b>€29,752.70</b>	<b>€47,108.45</b>	<b>€68,183.28</b>	<b>€91,117.66</b>	<b>€114,052.03</b>



# Ingresos por servicios profesionales

Ingresos del partner

**Los números anteriores no incluyen los ingresos del partner por servicios adicionales**

**como:**

- Consultoría
- Configuración
- Acompañamiento
- Gestión de proyecto
- Soporte
- Y otros servicios asociados con los que el partner puede ofrecer valor al cliente.



# Inversión Inicial

¿Qué tienes que invertir?

Contratar al menos la versión más pequeña del producto por un año.

ROI: Con el ejemplo de la simulación anterior, **los costes del programa de partners se cubren desde el primer año**, vendiendo un mínimo de 2 clientes anuales de un Plan Company y sin tener en cuenta ingresos por servicios profesionales.

Athento Plus Anualidad	€2,338.20
Instancia dedicada x 1 año	€2,208.00
(-) Descuento partner	-€681.93
<hr/>	
<b>TOTAL INVERSIÓN ANUAL</b>	<b>€3,864.27</b>

Coste del programa de partners x 7 años	-€27,049.89
Ingresos acumulados vendiendo 2 clientes con Plan Company al año	€114,052.03
<b>Beneficio</b>	<b>€87,002.14</b>



# ¿Qué más te pedimos?

Inversión del partner

1. En un plazo de **6 meses, te pedimos al menos una oportunidad sólida** en la que podamos empezar a trabajar desde el primer momento.
2. Y en segundo lugar, te pedimos que inviertas el tiempo y las personas necesarias en formación sobre el producto.



# ¿Qué obtienes con el partnership?

Te ayudamos a vender



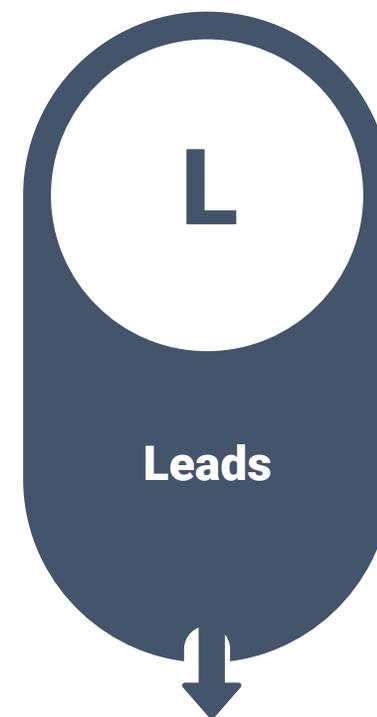
Full acceso a nuestros cursos de formación. Formación online y flexible, que tu equipo puede compatibilizar con sus funciones.



Acceso a material comercial, demostraciones, financiación compartida de eventos. Elaboración coordinada de nuevo material.



Soporte técnico y comercial para atender a tus prospectos y clientes.



Athento premia los partners más implicados asignándoles oportunidades comerciales que recibamos de su región.



# Nuestros casos de éxito hablan por nosotros

Europa



Publicidad - España

Cliente desde 2015. Más de 10 millones de documentos almacenados en Athento y más de 16 aplicaciones de negocio integradas con Athento.



Financiero - Europa

Cliente desde 2016. 6 países del grupo gestionan sus documentos con Athento. 90 millones de documentos en Athento.



Construcción - España

Más de 1M de records gestionados con Athento. La documentación de todo el grupo se apoya en el gestor documental.





# Otros clientes trabajando con la plataforma

MCDONALD'S



Franquicias/Real State - España

Cliente desde 2020. Utilizarán Athento para la gestión de expedientes legales inmobiliarios asociados a los franquiciados..



VIA  
CELERE



Inmobiliario - España

Cliente desde 2020. Utilizarán Athento para su registro de entrada y gestión de documentación asociada a promociones.



FCC



Construcción - España

Más de 300K expedientes legales gestionados con Athento desde 2015





# Nuestros casos de éxito hablan por nosotros

España y LATAM

CNP  
PARTNERS



Seguros - España

Cliente desde 2018. Digitalización de expedientes de operaciones sobre pólizas (altas, modificaciones, rescates, traspasos, etc.) para consulta en digital y auditoría.



ASEGURADORA  
GENERAL



Seguros- Guatemala

Cliente desde 2014. Implantación del gestor documental. Cliente completamente autónomo. Ha integrado sus herramientas de negocio y usa Athento como repositorio.



AEGON



Seguros - España

Cliente desde 2018. Usa Athento como repositorio. Aegon ha migrados sus documentos a Athento desde SharePoint.





# Nuestros casos de éxito hablan por nosotros

América Latina

AXA  
COLPATRIA



Seguros - Colombia

Cliente desde 2017. 1200 usuarios, más de 20 procesos implementados en Athento y 10M de documentos.



LA  
SEGUNDA



Seguros- Argentina

Cliente desde 2019. Ha implementado en Athento la recepción y gestión de facturas. Centralizó en Athento la recepción y distribución de toda su correspondencia, integrado con su Core de negocio.



LA CAJA



Seguros - Argentina

Cliente desde 2018. Más de 70 millones de documentos migrados a Athento. Procesos de Siniestros, Juicios, Comisiones, Facturas, Recepción y distribución de toda su correspondencia.





# Nuestros casos de éxito hablan por nosotros

América Latina

APPLUS  
NORCONTROL **Applus+**

Proyectos - Panamá

2.5M de documentos de proyectos y  
200 usuarios trabajan con nuestro  
gestor documental.



G4S



Seguridad - Perú

La documentación de trabajadores  
de esta empresa de seguridad, se  
gestiona con Athento desde 2017.



ENDE



Energía - Bolivia

Esta empresa pública de  
electricidad boliviana, también  
gestiona sus documentos con  
Athento.





# Nuestros casos de éxito hablan por nosotros

América Latina

## SCOTIABANK



Banca - Colombia

Cliente desde 2019, más de 2000 usuarios, procesos de onboarding, expediente cliente y recepción a aprobación de transacciones de moneda extranjera. Migración de 7 millones de documentos de fusión con

Citibank.



## BAYER ANDINA



Laboratorios - Región Andina

Cliente desde 2019. Varios países del grupo gestionan la documentación de calidad de productos con Athento



## KIA MOTORS



Automóviles - Colombia

Cliente desde 2019. Gestiona los proveedores y su documentación con Athento.





# Nuestros casos de éxito hablan por nosotros

América Latina

SURA 

Seguros - Colombia

Cliente desde 2020. Gestiona la correspondencia de entrada y salida de las 14 compañías del Grupo, así como sus procesos de Compliance, Embargos,

Impuestos, entre otros.



NORGAS 

Energía - Colombia

Cliente desde 2020. Usa Athento para gestionar sus procesos de creación de proveedores, contratos, facturas y auditoría interna con Athento.



ITAÚ 

Banca - Colombia

Cliente desde 2021. Usuarios externos solicitan validación de garantías, estas son radicadas y gestionadas en Athento.





# Nuestros casos de éxito hablan por nosotros

América Latina

NEWSAN 

Industria - Argentina

Cliente desde 2021. Empresa líder en la fabricación, comercialización y distribución de electrodomésticos. Exporta a más de 70 países. Utiliza Athento para auditoria de productos.



SUIZO 

Farma - Argentina

Cliente desde 2021. Con +1600 trabajadores y 13 centros logísticos, esta empresa ha automatizado la gestión de facturas de proveedores con Athento.



EMASA 

Servicios Públicos - España

Cliente desde 2017. La empresa municipal de aguas de Málaga, gestiona con Athento múltiples procesos: firma digital de docs, registro E/S, etc.



# Gracias

[sales@athento.com](mailto:sales@athento.com)



Parque Tecnológico de Andalucía Calle Steven Jobs 2, Oficina 4,  
Edificio Promálaga Excelencia 29590 Málaga (España)  
+34 952 028 873

